

8 elementów o które musisz zadbać chcąc rozwijać firmę w 2025 roku

19 listopada 2024 r. w godz. 09.00-15.00

Program szkolenia obejmuje:

I Wprowadzenie do diagnozy biznesowej w oparciu o model cykl wzrostu

Moduł 1: Zrozumienie potrzeby diagnozy biznesowej - 45 min

- Cel diagnozy biznesowej
- Korzyści płynące z szybkiej i skutecznej diagnozy
- Przegląd narzędzi i metod diagnozy
- Cykl Wzrostu - narzędzie do diagnozy biznesowej
- Studia przypadków: Przykłady udanych diagnoz

Moduł 2: Przeprowadzanie skutecznej diagnozy - 90 min

- Krok po kroku: Jak przeprowadzić diagnozę?
- Analiza danych i interpretacja wyników

II Analiza wyników i planowanie działań

Moduł 3: Zrozumienie wyników diagnozy - 45 min

- Jak czytać i interpretować wyniki?
- Identyfikacja kluczowych obszarów do poprawy

Moduł 4: Planowanie działań optymalizacyjnych - < 45 min

- Od diagnozy do działania: Tworzenie planu działań
- Priorytetyzacja zadań i zarządzanie zasobami
- Metody monitorowania postępów i mierzenie sukcesu
- Cykliczna diagnoza jako narzędzie doskonalenia biznesu

Spotkanie poprowadzi *Marcin Milke* - specjalista ds. rozwoju biznesu. Jako doświadczony przedsiębiorca i doradca biznesowy, poświęca swoją karierę wspieraniu właścicieli biznesów, którzy dążą do świadomego projektowania wzrostu i rozwoju swoich przedsiębiorstw. Jego pasją jest konsultowanie pomysłów i modeli biznesowych. Specjalizuje się w rozwiązywaniu problemów firm, które napotykają bariery wzrostu. Przez lata zdobył doświadczenie w optymalizacji realizacji projektów, budowaniu nowych inicjatyw biznesowych oraz restrukturyzacji dojrzałych przedsiębiorstw.